



RFC SOFTWARE :

Il software RFC permette di gestire la contabilità in toto per la rivendita delle spedizioni nazionali e internazionali ai propri clienti. Il prodotto è adatto a tutte le aziende che hanno come core business la gestione e la vendite delle spedizioni di vettori nazionali o internazionali.

RFC è già utilizzato da alcune aziende del settore logistico, le quali sono pienamente soddisfatte dall'affidabilità e stabilità del programma. L'adozione del nostro software consente alle aziende un risparmio di 6-9 mesi di lavoro su base annua – questo si traduce in un risparmio per l'azienda fra i 18.000 – 27.000 euro annui.

Come funziona RFC ? Perché scegliere e usare RFC ?



è possibile emettere tutte le fatture relative ai propri clienti che acquistano le spedizioni dei vettori nazionali o internazionali ad esempio : BRT, GLS, SDA, FEDEX, UPS, TNT etc....
(fatture di vendita)



è possibile gestire tutte le fatture in entrata che riguardano i vettori nazionali o internazionali, dai quali si acquistano le spedizioni (fatture d'acquisto)



permette di emettere le fatture di vendita per le spedizioni e / o le fatture di vendita per le spedizioni dei resi (fatture di vendita ai propri clienti)



per ogni cliente si caricheranno dei listini dedicati in excel, che potranno avere una durata temporale (ogni cliente potrà avere associati 1 o piu' listini)



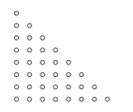
vi è un motore di ricerca interno che permetterà di filtrare : clienti, spedizioni ed altri dati all'interno del software



il software calcola i costi sostenuti, i margini di profitto e mette in rilievo tutti i costi accessori sostenuti per ciascun vettore / contratto



permette di avere un risparmio tangibile di tempo, ovvero anziché dedicare una persona al calcolo delle fatture di acquisto e di vendita lo farà il software automaticamente, abbiamo quantificato un risparmio di 6-9 mesi di lavoro su base annua – questo si traduce in un risparmio per l'azienda fra i 18.000 – 27.000 euro annui





PERSONALIZZAZIONE DI RFC

nel caso in cui la vostra azienda abbia la necessità di personalizzare alcune funzionalità, potremo farlo e verrà formulato un preventivo ad hoc in funzione dei requisiti e delle funzionalità richieste. La tariffa tariffa oraria ammonta a 50 euro / ora iva inclusa.



PROVA GRATUITA :

si, è possibile per 30 GG – dopo l'azienda puo' decidere se tenere il software o meno, nel caso in cui non intenda tenerlo nulla sarà dovuto.



ON BOARDING FORMAZIONE :

è obbligatoria, sia per chi decide di provare il software per 30 gg sia per chi lo acquista. Il costo ammonta a 500 euro iva inclusa.



VORRESTI SAPERNE DI PIU' :

abbiamo preparato un video demo nel quale vi mostreremo le principali funzionalità del software, è sufficiente farne richiesta e vi verrà inviato il link per lo scaricamento tramite google drive; inoltre saremo felici di poter pianificare una videocall nella quale potremo rispondere a tutti i quesiti di natura tecnica e commerciale.



Ecco i riferimenti ai quali contattarci :

Comribene Srl
info@comribene.it
392-2108849



Potete prenotare la vs. chiamata qui :

calendly.com/web-agency-unidevs